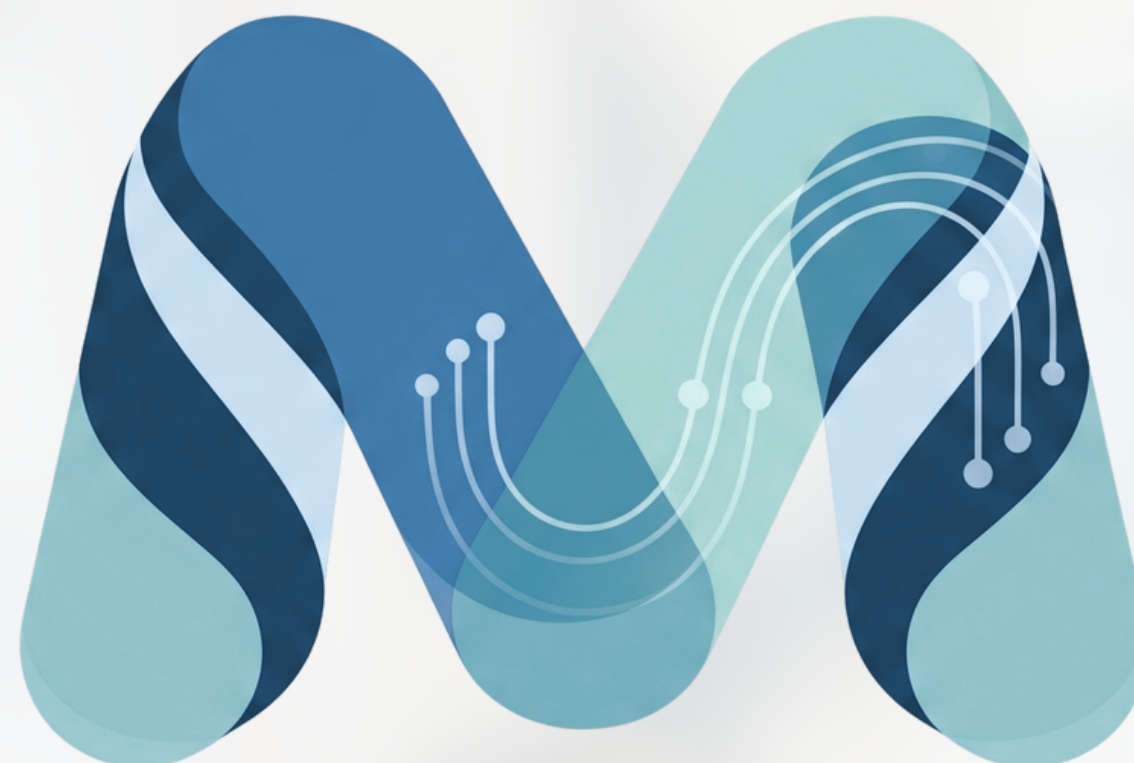


A Maestro **orquestra a jornada do paciente na rede de saúde** para acabar com a superlotação e as longas esperas, guiando cada pessoa, ao atendimento mais eficiente com base em dados de capacidade em tempo real.



MAESTRO

Orquestrando o futuro do cuidado na saúde

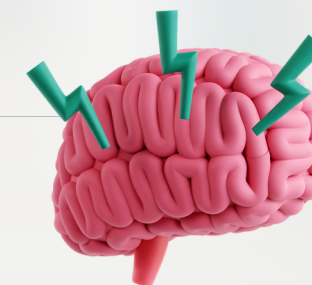
A SAÚDE NÃO DEVERIA TER FILA DE ESPERA.

A jornada do paciente hoje é definida pela incerteza, frustração e, principalmente, pela perda de tempo.



Horas Perdidas

Pacientes perdem, em média, 4 horas em um pronto-socorro para casos que poderiam ser resolvidos em minutos.



Jornada Estressante

A falta de orientação gera ansiedade e leva o paciente a superlotar o sistema.

ESSE TEMPO PERDIDO CUSTA BILHÕES.

A ineficiência da porta de entrada se traduz em um impacto financeiro direto para operadoras e hospitais.



Custo Operacional Elevado.

Prontos-socorros sobrecarregados com casos simples representam o maior desperdício de recursos do sistema.

"



Perda de Receita e Churn.

Uma experiência ruim derruba o NPS, aumenta a taxa de churn e impacta a rentabilidade a longo prazo.

A SOLUÇÃO É UMA PLATAFORMA DE ORQUESTRAÇÃO AUTÔNOMA.

Gerenciamos o fluxo de pacientes antes que ele se torne um problema.



1

Triagem com IA:

Via WhatsApp, nossa IA classifica a urgência.

2

Inteligência de Rede:

Analisamos a lotação e o tempo de espera em tempo real.

3

Direcionamento Autônomo:

O motor decide e encaminha para o local ideal.

O MERCADO É MASSIVO.

O custo da ineficiência na saúde suplementar brasileira representa uma oportunidade de bilhões.

TAM: R\$ 230 Bi+

SAM: R\$ 5 Bi

SOM: R\$ 250 Mi

MONETIZAÇÃO SAAS B2B.

Nosso modelo de negócio é focado em receita recorrente e previsível, alinhado ao valor que geramos.



Assinatura Mensal (MRR)

*Uma taxa recorrente baseada no modelo **PMPM (Per Member Per Month)** para operadoras ou no volume de atendimentos gerenciados para hospitais e governo.*

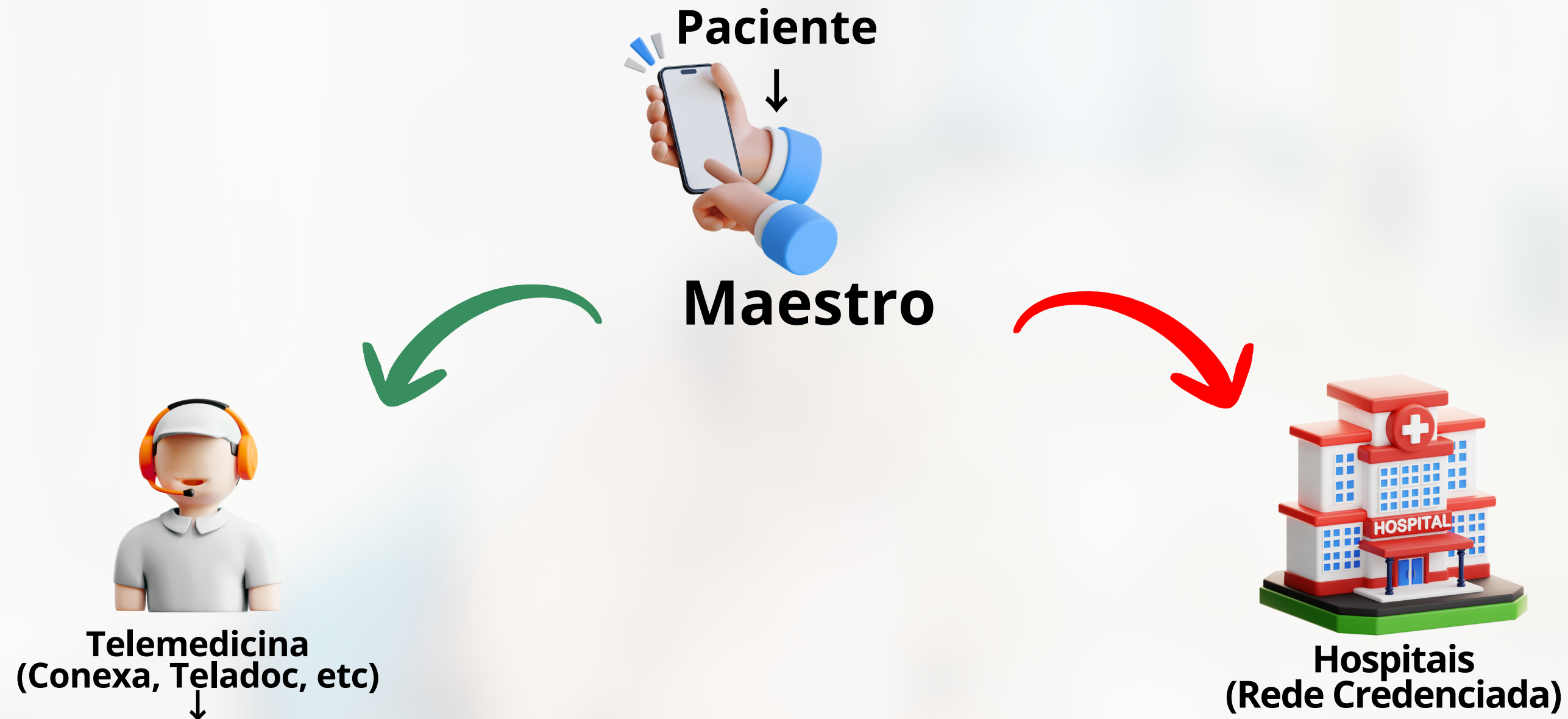


Taxa de Setup e Integração

Uma taxa única no início do contrato para cobrir os custos de implementação, integração e customização da plataforma.

NÃO COMPETIMOS. **ORQUESTRAMOS.**

Nossa plataforma não substitui os sistemas existentes. Nós os tornamos mais eficientes ao organizar o fluxo de pacientes que chega até eles.



A Maestro atua como uma camada de inteligência, direcionando o paciente para o silo correto e tornando toda a rede mais eficiente.

NOSSO PLANO DE AÇÃO.

Estamos em estágio pré-operacional com um plano de entrada no mercado claro e focado em validação.

1

Projeto Piloto

Fechar parceria com 1 a 2 hospitais ou uma operadora de médio porte para validar o produto, gerar nosso primeiro case de sucesso e refinar a solução com dados do mundo real.

2

Expansão Regional

Com o case de sucesso validado, focar a expansão comercial em operadoras e grupos hospitalares na região Sudeste, nosso mercado inicial (SOM).

3

Escala Nacional e Setor Público

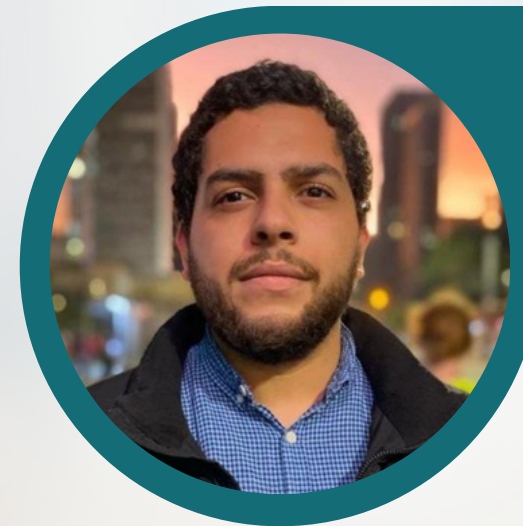
Após consolidar a presença no setor privado, iniciar a entrada no setor público (SUS) e expandir a solução para escala nacional.

A *EQUIPE.*

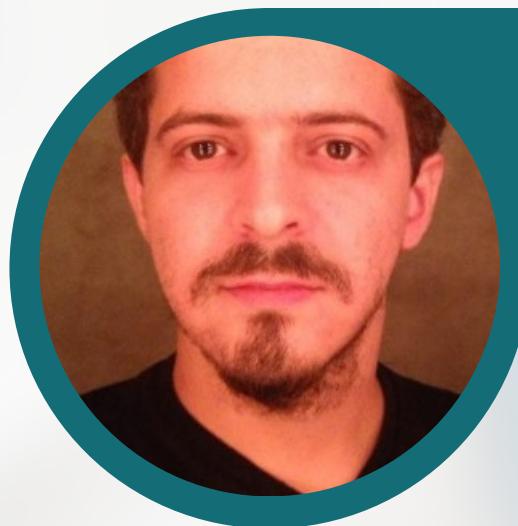
Uma equipe complementar com visão de negócio, capacidade técnica e expertise clínica para executar essa missão.



Gustavo Leles
CEO



Luan Lima
Chief Innovation Officer



Lucas Cerro
CPO



Lucas Zoser
CTO



Guilherme Marques
Chief Medical Officer



Thayna Casasola
CMO